

之後的我想從事經商活動，因此會先去了解一些行業的特性，所以提早開始培養自己在商業活動中的一些經驗，同時去認識一些經營管理的知識、技巧，當然人際方面也是很重要的。有想過與餐旅科的朋友一起合開餐廳，我對於烹飪方面也有熱忱在，財務管理可以交給我，大三我就多充實商業方面的書，多看企業家成功的案例，大四在與朋友討論開店詳情，開店是一件簡單的事，但要讓店能夠長久生存是很難的事，這方面就必須詳加研討才能夠實施。

大四有一個校外實習，我想到大企業界去見見世面，看他們是如何管理公司，不管是財務、人事等其他多方面都想學習，多充實一些商業方面的知識再結合過去所學的，學校教的跟業界需要的一定不同，其中還會加入一些因素，所以經驗是必須的，不太可能大四畢業就有資金，想先賺取一些打工經驗，之後再與朋友合資，或向家人以投資方式借取金錢，與朋友到處試菜，在討論要開哪類型的餐廳、店裡設備、料理開銷，進行金錢控管，財務管理。

學長和朋友組成的網路創業團隊 **Unii-Life**，人際方面很重要，當初是因為專題老師的介紹，而認識發起人文煌，而團隊裡的團員認為這個團隊跟這個產品符合自己認同的價

值，內容是讓來自兩個不同「位置」的顧客與服務者，互相勾勒串連在一起，譜出每一個顧客與服務者專屬的服務旅程，為自己增加收入，**Unii-Life** 給予雙方溝通的工具，讓顧客與服務者透過平台，在溝通的過程中，相互「信任」。而他們現在在做的東西，沒有人在做，所有事情都必須經過團隊的討論，然後共同決定，溝通是很重要的，創業跟當員工很大的不同，創業者要面對市場的挑戰、要跟產品使用者不斷來回討論，但發生討論的地方，也不僅止於團隊內部而已，這團隊告訴我們不只是靠著創業賺錢，更是想著要為家鄉做點什麼。

