

● 個人生涯規劃

短程目標：目前在大二階段，我想積極提升英文各方面的能力，像是完成多益的考試，還有在專業知識上的學習。

中程目標：在大三、大四這個階段，我希望能夠多增強電腦方面相關的技能並完成考試證照；參與專題競賽，磨練自己的口條與溝通能力、訓練膽量，透過比賽，檢討與分析自己還有哪裡需要加強與改進；開始進入實習階段。

長程目標：畢業後的階段，如果有機會，我想出國留學進修，增加國際視野，最好再學習第三國語言；準備著手參加公家機關的考試，穩定的工作及薪水待遇。

● 如要創業有何想法與規劃

我想要經營網拍來賣衣服，透過網路行銷的方式來銷售。現今網拍市場已經趨向飽和的狀態，如何在這當中脫穎而出非常重要。首先，得先確立網站及商店的風格，來培養忠實的顧客群，並且擁有自己的官方網站，推出品牌策略，打動消費者的心。

✓ 行銷 4P：

產品：主要是針對**女性顧客群**來銷售，**產品多樣**不是只有衣服，還有帽子、襪子、穿搭飾品等，從頭到腳為女性設計。
品質方面，替消費者把關；退換貨處理，採**7天鑑賞期**，非人為因素皆可退換貨。服務方面，**時常更新產品**，維持與客戶的良好關係；在一定時間內回覆消費者的問題，並定期發送電子報，告知消費者商品訊息。

價格：在這方面，採用**成本加成定價法、競爭導向定價法、及顧客感受定價法**三個層面去定價。並且隨著產品生命週期的不同、競爭者加入及顧客的需求改變，適時的調整價格。

推廣：利用現今社群網站的發達，如：**Facebook、Line** 等等建立**粉絲網頁**；邀請**知名麻豆**拍攝。

通路：在批貨方面，從**五分埔到韓國東大門**是我選擇的地點，因為是直接批發，成本來說相對比較低；在通路方面，利用**便利商店取貨付款、宅配、信用卡等通路**將商品寄送到消費者手上。

促銷：採用廣告及公開宣傳，建立產品知名度與品牌形象；針

對季節不同推出不同的促銷，如：任兩件五折優惠；贈送優惠券、全館滿\$499 免運等方式回饋給消費者。

● 如何籌資

1. 自有資金
2. 親朋好友的資金
3. 向金融機構借貸周轉金
4. 中長期的貸款專案
5. 青輔會青年創業貸款

● 學長如何創業

他在學校時擔任統計學 TA 至今，目前是企管系二年級的助教，利用自己在學校所學的專業知識，協助同學檢討考卷、一對一指導教學，解答同學們在學習上的困惑。

他加入高雄的創意團隊 Unii-Life，旨在建立「具有高雄在地性的平台」提供這些老師、師傅等打造專屬於自己的「線上微店」，提高曝光率，並協助處理金流與線上事務。透過一個 App，讓具有專業技術的服務提供者，隨時隨地將自己所學的技能在網路上與他人分享，為自己增加收入。