

學長 參與創業 心得感想

在期中考前老師要我們製作創業企劃書時，我就對創業開始產生一點興趣，找了很多的資料，其實多利用現在的資源要創業並不難，但是要非常有心且要有一顆很強的心臟，通常創業的前幾年都會是負利潤的狀態，因此有許多的事情必須去承擔，很多人因為承擔不起這些壓力所以就放棄了，但也不是每個創業的人都是這樣的，我身邊的朋友也有許多是撐了好幾年最後有很好成績的。

當然也不是每個人都想創業的，對於我自己近五年的規劃，目前我正在一家法商運動用品店擔任銷售助理一職，我一直都很想走銷售這條路，尤其是百貨業的銷售，從小我對百貨業有很多的疑問和好奇，因此當我上大學的第一年，我開始尋找我關百貨業內部高層的相關工作需要甚麼樣的條件。我相信大學四年就是每個學生出社會前的一個大跳板，這四年非常的重要所以絕對不能浪費，這個時期是能將自己在學校所學的，同時應用在目前的工作上，為自己製作機會並且有好的成績，這樣才能在出社會時展現出這四年在校及校外的成果。如果能在大三時就能有百貨相關的實習工作，我就會換工作到實習的公司開始實習，希望能一步一步的在大學畢業時受到公司的重用。

如果要創業的話，我也會從事銷售相關的創業，我是一份熱愛活動、文宣、企畫的人，如果能在百貨業有自己的成績，我也會考慮自己創業，結合各大企業一同完成所謂的「社會責任」，也就是，企業投資贊助我的企業，而我來做公益企劃活動，剛開始創業可尋找政府對創業的協助，有了資金也好辦事。這樣的方式，一方面達到我方企業利潤，另一方面達成他人企業的社會責任，再來做公益來回饋社會，共創三贏局面，當然除了企業之外，我也希望能和政府合作，因為需要幫助的人不是只有我眼前看到的，多少需要政府的協助下幫助到更多的人。

蔡學長在整段課程中，提到「服務業形式的淘寶」，這是一種非常新型態的，因為在他們做之前沒人做過，這樣的APP已經引起大家的好奇，看到學長的工作夥伴們之後，創業真的是需要一群有共同目標且有向心力的人一起執行的，創業不是紙上談兵，看到學長和他的夥伴們一路上的努力，讓我更有動力面對未來的「社會新鮮人」的我，非常感謝學長的分享。