

1. 時間過得很快，大學已經過了將近一半，對於我的未來，說真的，還不是很確定，只能走一步算一步，現在我只想繼續加強英文，雖然我從小到大英文都不是問題，學校畢業門檻也是輕鬆通過，但出了社會，我的能力也恐怕還是不足。許多高薪水的工作都一定要有好的英語能力，我想這就是目前最只要的目標了。
2. 我本身很喜歡騎車、玩車，因此我想開一間工作室，專門改裝、保養車子。目前，我有許多志同道合的車友，我們常聚集再一起討論和改裝車子。由於我們已經小有名氣，許多的車友都會來找我們改裝，所以我認為下一步就是開店了，資金方面，我們車友會一起集資買材料，每幫一位改裝至少都能賺幾百以上的工資，單價高的改裝套件更能賺上千的工資，以目前台灣的市場來說，這商機是很大的。
3. 在高雄的創業團隊 Unii-Life 正在建立一個「具有高雄在地性的共享經濟平台」，團隊成員透過過去與各個公協會合作所累積的人脈，要幫這些老師、師傅們打造其專屬的「線上微店」、得到更高的曝光度、並協助處理線上金流與管理事務，也讓住在附近的鄰居只要打開 app，就能找到離自己最近、評價最好的服務。更重要的是，Unii-Life 團隊說，「我們跟 104、1111 那些平台不一樣，我們不在事先收費，這樣對那些技術提供者才公平。」這群從各地回到高雄創業的年輕人，想的不只是靠著創業賺錢，更是想著要為家鄉做點什麼。典霖說，建立這個平台，是希望能帶動服務業的發展，提升高雄的薪資水準，「讓高雄成為資訊業的重鎮，改變大家對高雄的刻板印象。」