

很榮幸的可以讓這麼多保險業界的年輕主管們上台親身教導我們
業界的一些相關知識，實際聽聽在第一線的人員告訴你保險業是怎樣的結構跟如何運作可以跟課堂上學到的理論相互驗證，對考證照以及之後進入業界的事前準備幫助很多。

透過心理分析的活動，對自己的個性以及適合的發展方向有了更
深的一層認識。

透過同樣的分析系統，對客戶的投資

心理也可以有更深一層的認知，這樣可以降低投資上的風險，提高客戶的滿意度，創造雙贏的局面。

也感謝三商美邦出動這麼多人來協助我們，增加我們的專業知識水準。